



ОТКРОЙТЕ МАГАЗИН ЭКСКЛЮЗИВНОЙ ДЕТСКОЙ ОДЕЖДЫ

ПО ФРАНШИЗЕ BEBAKIDS В СВОЁМ ГОРОДЕ

Заручитесь поддержкой управляющей компании
и зарабатывайте **от 4 500 000 рублей** годовой
прибыли с одной точки





УСПЕШНО РАЗВИВАЕМСЯ С 2000 ГОДА

Первый магазин Vebakids был открыт в Москве в 2000 году и назван в честь одноименного сербского бренда одежды, с которым мы сотрудничаем по сей день.

Vebakids сегодня – это:

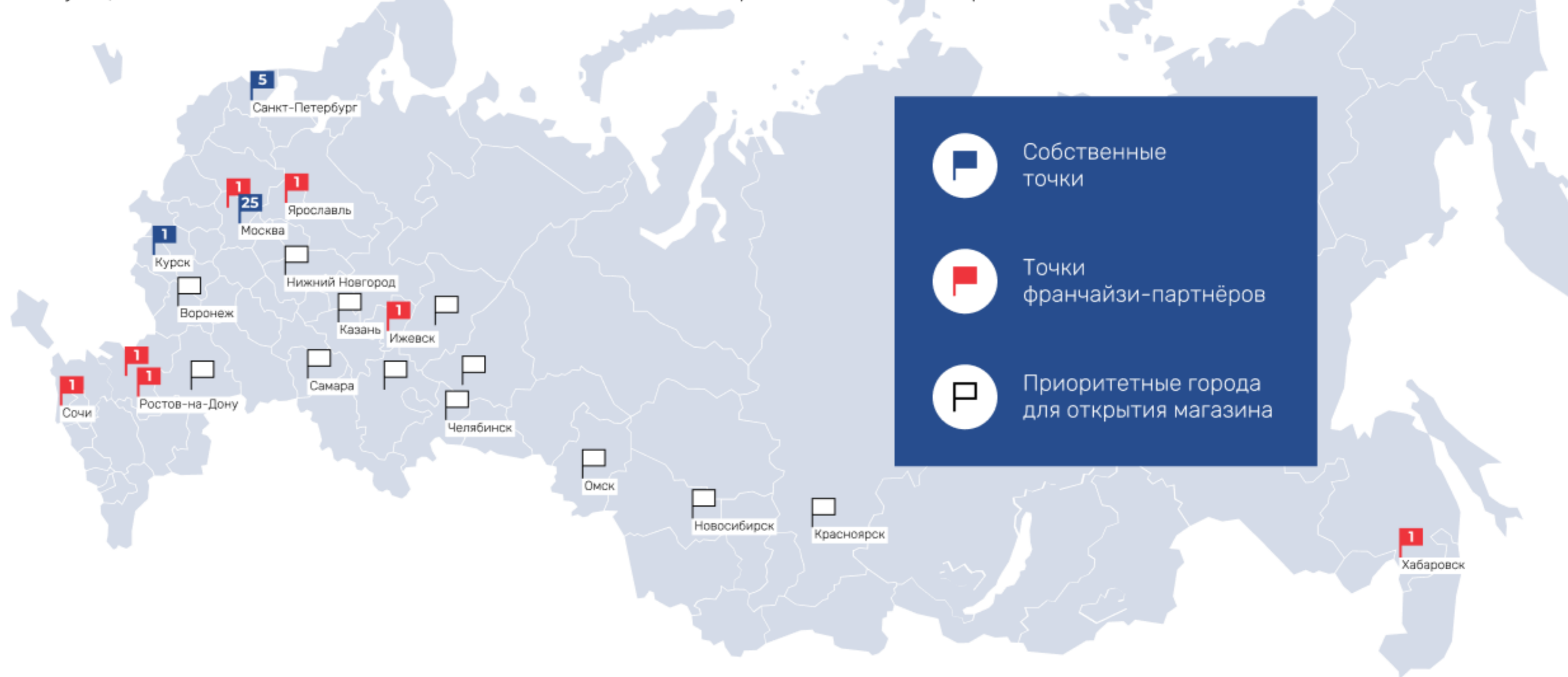
- 1 федеральная сеть из 38 магазинов, 7 из которых открыты франчайзи-партнёрами
- 2 швейное производство, где осуществляется пошив детской одежды для собственного бренда Noble People и L'addobbo
- 3 оптовый отдел, снабжающий розничную и партнёрскую сеть товарами собственного производства и одеждой от европейских брендов
- 4 онлайн-магазин и мобильное приложение для удобного заказа товаров

Нас выбирают модные стилисты, юные участники различных творческих проектов («Голос.Дети», «Новая Волна») и их родители. Бренды, представленные в магазинах регулярно участвуют в модных показах и публикуются в известных журналах:

Vogue Дети, Elle Дети, Collezioni, Счастливые родители и др.

ГЕОГРАФИЯ СЕТИ WEBAKIDS РАСШИРЯЕТСЯ С КАЖДЫМ ГОДОМ, И МЫ НАМЕРЕНЫ РАСТИ ДАЛЬШЕ

Следующий магазин Webakids может стать Вашим. Займите свой город для совместного развития.





ТАК БУДЕТ ВЫГЛЯДЕТЬ ВАШ МАГАЗИН

Для открытия торговой точки понадобится:

- Помещение в популярном торговом центре площадью от 70 до 150 м²
- Штат из директора магазина и 3 продавцов-консультантов



Подбор ассортимента и поставку товаров осуществляют специалисты управляющей компании



Основной канал привлечения клиентов — пеший трафик

КАЧЕСТВЕННАЯ, КОМФОРТНАЯ, МОДНАЯ ОДЕЖДА ДЛЯ СЧАСТЛИВОГО ДЕТСТВА

Ассортимент Vebakids — это более 15 000 товаров для детей от 3 до 16 лет, которые мы тщательно отбираем для каждого магазина, учитывая модные тенденции и особенности спроса на местах.

В наших магазинах можно собрать полноценный гардероб на каждый сезон:

- верхняя одежда
- школьная форма
- одежда в стиле casual
- праздничные наряды
- купальники
- аксессуары (головные уборы, перчатки, шарфы, заколки, галстуки, школьные ранцы)

Все бренды и коллекции дополняют друг друга и легко сочетаются, что позволяет создать гармоничную капсулу.





ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ ТОВАРОВ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА


NOBLE PEOPLE



**В коллекциях преобладает
верхняя одежда, головные уборы
и школьная форма.**

Бренды **Noble People** и **L'addobbo** успели покорить сердца детей и их родителей своей нарядностью, оригинальным дизайном и превосходным качеством.

Это те товары, которые отсутствуют или представлены в небольшом количестве в зарубежных марках. Одежда разрабатывается с учётом особенностей российского климата, а также в полной мере соответствует требованиям потребителей и стандартов к дизайну и качеству.

За годы работы мы наладили сотрудничество с частными образовательными учреждениями для поставки школьной формы и готовы передать технологии будущим партнёрам.

ЯВЛЯЕМСЯ ОФИЦИАЛЬНЫМ ДИСТРИБЬЮТОРОМ ЕВРОПЕЙСКИХ МАРОК ДЕТСКОЙ ОДЕЖДЫ

Компания Vebakids является официальным дистрибьютором брендов:



To Be Too



Y-clu'



L3V

Сеть располагает свободным складом, что гарантирует круглогодичное снабжение магазинов нужными товарами, а также предусматривает возможность подсортировки.

ПОМОЖЕМ ЗАПУСТИТЬ БИЗНЕС ЗА 60 ДНЕЙ

На этапе запуска бизнеса Вы получите комплексную поддержку по ключевым направлениям:

Стратегическое управление

- внутренние регламенты с ключевыми ценностями, миссией и стратегией компании

Операционное управление

- пошаговый план открытия магазина
- подключение к системе 1С: «Торговля»

Формирование команды

- рекомендации по поиску и найму специалистов в штат, включая портреты целевых сотрудников и критерии их отбора

Обучение

- обучение и стажировка сотрудников на базе действующих магазинов управляющей компании в Москве с последующей аттестацией

Продукт

- поставка товаров с дисконтом до 15% от оптовой цены
- помощь в подборе и приобретении торгового оборудования и освещения от партнёров сети на выгодных условиях
- дизайн-проект торгового помещения
- помощь стилиста в подборе капсульной коллекции одежды в магазин

Маркетинг

- выезд мерчендайзера в Ваш магазин с целью оформления торгового помещения и витрины в стиле сети Bebakids
- помощь в создании карточек с информацией о Вашем магазине в геолокационных сервисах 2GIS, Google Maps, Яндекс.Карты
- оуп-пакет на открытие магазина (фирменные дисконтные карты, визитки, пакеты, бейджи и униформа для продавцов)
- передача фото-видео контента для социальных сетей
- маркетинговое продвижение бренда управляющей компании на территории Российской Федерации
- сопровождение сезонных коллекций информационно-рекламными материалами
- подключение точки к единой системе лояльности

Юридическое сопровождение

- консультативная помощь при заключении договоров с поставщиками и контрагентами
- консультативная помощь в заключении договоров с образовательными учреждениями на поставку школьной формы

Финансовый учёт и аудит

- разработка индивидуальной финансовой модели развития бизнеса



За партнёрами закрепляется личный менеджер по сопровождению, который помогает запустить бизнес и оказывает консультативную поддержку в ходе дальнейшего сотрудничества.

ВАШИ ФИНАНСОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ С ФРАНШИЗОЙ BEBAKIDS

Июль, август, сентябрь – самая активная пора. В период подготовки к школе выручка средней торговой точки превышает 10 000 000 рублей, а чистая прибыль – более 3 100 000 рублей. И это только за 3 месяца.



Средняя выручка за год

24 000 000 ₽



Средняя чистая прибыль за год

4 514 000 ₽



Срок окупаемости инвестиций

18 месяцев



Рентабельность по чистой прибыли

от 19%

Подробный расчёт показателей представлен в финансовой модели Bebakids.

